

<https://fin-navi.de/job/key-account-manager-2/>

Key Account Manager Corporate Accounts (alle Menschen)

Du suchst einen Job der sowohl im Homeoffice als auch im Außendienst beim Kunden umgesetzt werden kann?

Dann bist du hier genau richtig! Wir suchen für unseren Mandanten, einem führenden Anbieter von PV Anlagen in Europa, einen **Key Account Manager Corporate Accounts (alle Menschen)** für Lösungen B2B-Bereich.

Das Wichtigste zuerst – das erwartet dich:

- Attraktives Vergütungspaket (Grundgehalt und hohe Verkaufsprovisionen ohne Obergrenze)
- Zusätzliche attraktive „Starthilfe“ in den ersten 3 Monaten der Zusammenarbeit
- Arbeitsmittel wie z.B. ein Firmenwagen, Tankkarte, Laptop, Firmentelefon, Marketingmaterialien
- Professionelle Schulung zu den Produkten und Verkaufcoaching in der Theorie und Praxis
- Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der Firma und Group
- Unterstützung durch unser erfahrenes Call Center bei Terminvereinbarungen und Leads
- Arbeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld der erneuerbaren Energien mit Can-Do-Mentalität
- Teil eines etablierten, führenden paneuropäischen Konzerns der PV-Industrie trotzdem mit einer Start-Up Kultur
- Hochwertige Photovoltaik- und Energie-Produkte sowie eine breite Palette eigener Finanzierungslösungen für Unternehmen, darunter ein Abonnement-Kraftwerk ohne Anzahlung

Das werden deine Aufgaben sein:

- Erschließen neuer Geschäftspotenziale und Akquise von Kunden im B2B-Bereich
- Aufbau und Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Führen von Verhandlungen und Abschluss von Kundenaufträgen
- Unterstützung bei der Neukundengewinnung

Das macht dich fachlich und persönlich aus:

- Erfahrung im Vertrieb zu gewerblichen oder industriellen Firmenkunden
- Nachgewiesene Erfolge in der Neukundengewinnung und im Key Account Management
- Erfahrung im Verkauf komplexer Projekte
- Idealerweise Kenntnisse und bestehendes Netzwerk in der Zielgruppe gehobener Mittelstand und größere Organisationen
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse insbesondere Excel
- Kundenverständnis und hohe Kommunikationsfähigkeit
- Analytische und Selbstständige Arbeitsweise

Start Anstellung
ab sofort

Industrie / Gewerbe
Photovoltaiklösungen

Arbeitsort
Deutschland

Veröffentlichungsdatum
3. Juni 2024

- Sprachkenntnisse: Deutsch und Englisch

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann schick uns deinen **Lebenslauf** per E-Mail an:
karriere@fin-navi.de

Ansprechpartnerin: Frau Yvonne Ossenbrink

Du kennst dich vielleicht nicht in allen fachlichen Anforderungen aus,
bist aber lernbereit und kommunikationsfähig?

Dann zögere nicht, dich trotzdem bei uns zu bewerben!